

JOSÉ IGNACIO NARVÁEZ GARCÍA

**OBLIGACIONES  
Y  
CONTRATOS MERCANTILES**



**EDITORIAL TEMIS**  
Bogotá - Colombia  
1990

# ÍNDICE GENERAL

PÁG.

Introducción .....	1
--------------------	---

## CAPÍTULO I

### LA AUTONOMÍA PRIVADA Y LA LIBERTAD DE CONTRATAR

A. Una concepción bicentenaria .....	5
B. Evolución .....	5
C. Limitaciones .....	6
1) Intervención del Estado .....	7
2) El contrato como fenómeno social .....	7
3) Normas imperativas .....	8
4) El orden público .....	9
5) Las buenas costumbres .....	10
6) El principio de la buena fe .....	11
D. La autonomía privada .....	11
E. Libertad jurídica para contratar .....	12

## CAPÍTULO II

### ESPECIALIDAD DEL RÉGIMEN DE LAS OBLIGACIONES MERCANTILES

A. Generalización de prácticas, reglas y principios mercantiles ....	15
B. Precedentes de la unificación legislativa de obligaciones y contratos	17
C. El régimen de las obligaciones en el Código de Comercio ....	22
D. Noción de obligación mercantil .....	28

## CAPÍTULO III

### MARCO CONCEPTUAL DE LA CONTRATACIÓN MERCANTIL

A. Tres categorías de contratos .....	29
1) Contratos regulados solamente por la ley civil .....	29
2) Contratos reglados únicamente por la ley mercantil .....	29

3) Contratos tipificados en la ley civil y en la normación mercantil	29
B. Concepción tradicional del contrato .....	30
1) Definición de contrato en el Código Civil .....	30
2) Crítica que ha merecido la definición anterior .....	31
C. Nueva concepción del contrato en el Código de Comercio .....	33
D. Pautas para identificar los contratos mercantiles .....	35
E. Rasgos descolantes de los negocios jurídicos mercantiles .....	37
F. Síntesis .....	40

#### CAPÍTULO IV

##### NUEVAS MODALIDADES EN LA PRÁCTICA DE LA CONTRATACIÓN MERCANTIL

A. Contratos innominados o atípicos .....	41
B. Constante aparición de figuras contractuales .....	43
1) Contratos por adhesión .....	43
2) Contratos-tipo .....	45
3) Contratos de empresa .....	47
4) Negocios jurídicos normativos .....	48
5) Contratos sujetos a condiciones generales .....	48
6) Negocios jurídicos plurilaterales .....	51
7) Contratos complejos .....	53
8) Contratos múltiples .....	55
9) Contratos de know-how .....	56
10) Contratos de licencia industrial .....	57
11) Contratos de asistencia técnica .....	57
12) Contratos de franquicia comercial .....	57
13) Contratos de arrendamiento financiero .....	58
14) Contratos de consorcio .....	58
15) Contratos de administración o compra de cartera .....	71
16) Contratos de concesión mercantil .....	72
17) Contratos de negocios .....	75

#### CAPÍTULO V

##### ENTENDIMIENTOS Y TRATOS PRELIMINARES DE LOS CONTRATANTES

A. La oferta o propuesta .....	77
1) Requisitos indispensables .....	77
2) Retracción .....	78
3) Caducidad de la oferta .....	79
4) Clasificaciones de la propuesta .....	79
5) Límites temporales de la oferta .....	80

	PÁG.
6) Fuerza vinculante de la propuesta .....	82
B. La aceptación .....	83
1) La aceptación tácita .....	83
2) Condiciones de la aceptación .....	84
3) La contrapropuesta .....	85
C. Modalidades especiales de oferta .....	85
1) La oferta o promesa pública de una prestación o premio ..	85
2) El pliego de cargos en las licitaciones es una oferta .....	88
D. Conclusión de ciclo formativo del contrato .....	88
1) Importancia de los medios de comunicación en la formación del contrato .....	90
2) Perfeccionamiento del contrato sujeto a determinada solemnidad .....	91
E. La promesa de contrato .....	91
F. El pacto de preferencia o de prelación .....	95
G. La buena fe exenta de culpa rige en todo el período precontractual .....	96
H. La normación mercantil es aplicable a la materia civil .....	97

## CAPÍTULO VI

### DIRECTRICES LEGALES SOBRE OBLIGACIONES Y CONTRATOS MERCANTILES

A. Manifestaciones del dinamismo de la materia mercantil .....	99
B. Reglas específicas .....	100
1) Los términos técnicos se entienden en el sentido que tengan en castellano .....	100
2) La ley presume el lugar de la celebración del contrato ....	101
3) Las firmas son indispensables en el acto o contrato que debe constar por escrito .....	101
4) Los plazos convencionales están sujetos a cómputos legales .....	102
5) La solidaridad se presume cuando son varios los obligados .....	103
6) El pacto de arras significa que las partes pueden retractarse antes de la celebración del contrato prometido o de ejecutar la prestación .....	104
7) La valoración convencional de perjuicios excluye la retractación .....	105
8) Los contratos celebrados en el exterior que han de cumplirse en el país, se rigen por la ley colombiana .....	106
9) En los contratos bilaterales la mora genera resolución con perjuicios compensatorios, o ejecución con perjuicios moratorios .....	107
10) La tradición del dominio de bienes raíces requiere la entrega material .....	108
11) La ley exige en unos casos buena fe simple, y en otros buena fe exenta de culpa .....	108
12) El acreedor tiene derechos auxiliares tendientes a asegurar el valor de su crédito .....	110
13) La moneda legal puede sustituir a la convencional .....	112

	PÁG.
14) El monto de las indemnizaciones de oro puro se fija en moneda nacional .....	112
15) La ley indica la forma de determinar el lugar para pagar obligaciones de dinero .....	113
16) La posesión por el deudor del título de crédito hace presumir el pago .....	113
17) El finiquito de una cuenta no excluye su rectificación .....	114
18) Cuando el pago constituye un negocio jurídico, es impugnabile por las mismas causas de los demás negocios .....	114
19) La ley sienta pautas para la imputación del pago .....	115
20) La entrega de títulos-valores de contenido crediticio vale como pago, pero lleva implícita la condición resolutoria de este .....	115
21) La ley establece intereses comerciales, remuneratorios y moratorios .....	117
22) Es facultativo cobrar intereses por suministros o ventas al fiado .....	120
23) Los intereses debidos pueden devengar intereses .....	121
24) La cesión del negocio jurídico es una figura contractual autónoma .....	122
25) Los efectos del incumplimiento en los negocios jurídicos plurilaterales se cifren a sus peculiaridades .....	125
26) La equivalencia de las prestaciones es la contrapartida de la conmutatividad que impera en la contratación mercantil .....	127
27) La representación voluntaria es una figura jurídica autónoma que facilita la contratación .....	128

## CAPÍTULO VII

### TEORÍAS ACOGIDAS POR LA JURISPRUDENCIA ERIGIDAS EN PRECEPTOS

A. Concepciones jurídicas trascendentes .....	137
B. Abuso del derecho .....	137
1) Precedentes jurisprudenciales en Colombia .....	138
2) El enunciado legal .....	144
3) El ejercicio abusivo del derecho de competir por la clientela .....	146
C. Teoría del enriquecimiento sin justa causa .....	147
1) Requisitos del enriquecimiento .....	151
2) Modalidades .....	151
3) Manifestaciones del empobrecimiento .....	151
4) Características del desplazamiento patrimonial .....	152
5) <i>Actio in rem verso</i> .....	152
D. Teoría de la imprevisión .....	153
1) Consagración en textos legales .....	154
2) Ámbito de aplicación .....	155
3) Supuestos de hecho .....	156
4) La acción de revisión .....	156
5) Efectos de la revisión .....	158

CAPÍTULO VIII

APLICACIÓN DE LOS PRINCIPIOS DE DERECHO CIVIL  
A LAS OBLIGACIONES Y NEGOCIOS  
JURÍDICOS MERCANTILES

	PÁG.
A. Precedentes legislativos .....	161
B. Aplicación principal o directa y aplicación subsidiaria de la legislación civil a la materia mercantil .....	164
C. Importancia del artículo 4º del Código de Comercio .....	165
D. Análisis del artículo 822 del Código de Comercio .....	166
E. Posición de la Corte Suprema de Justicia .....	169

CAPÍTULO IX

FORMACIÓN, EFECTOS, INTERPRETACIÓN Y PRUEBA  
DE LOS NEGOCIOS JURÍDICOS MERCANTILES

A. Principios que gobiernan la formación .....	173
B. Efectos del contrato .....	175
C. Interpretación .....	178
1) Reglas de la ley mercantil .....	179
2) La naturaleza del negocio jurídico .....	182
3) Pautas de la doctrina mercantil .....	184
D. Prueba de los contratos .....	189

CAPÍTULO X

ANOMALÍAS EN LOS NEGOCIOS JURÍDICOS MERCANTILES

A. Diversos grados de invalidez .....	197
1) Ineficacia de pleno derecho .....	199
2) Inexistencia .....	203
3) Nulidad absoluta .....	205
4) Anulabilidad .....	207
5) Inoponibilidad .....	208
6) Nulidad parcial .....	209
B. Conversión del negocio jurídico nulo .....	211
Bibliografía .....	215
Índices .....	217